

imoberdorf ag

Swiss-made technology

Die Imoberdorf AG ist ein international etabliertes KMU mit Sitz im Espace Mittelland. Wir sind ein Familienunternehmen mit langjähriger Erfahrung und Kompetenz in der Entwicklung, Herstellung und weltweitem Vertrieb von hochpräzisen und flexiblen Werkzeugmaschinen im Bereich der Präzision-Hochvolumenzerspannung.

Zur Verstärkung des Teams Vertrieb-Aussendienst suchen wir per sofort eine/n:

Area Sales Manager/in 100%

Mitteldeutschland

(Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland, Hessen, Thüringen, Sachsen)

In dieser Position sind Sie verantwortlich für die nachstehend bezeichneten Aufgaben:

- Sie analysieren die im Vertriebsgebiet bestehenden Kundenpotenziale und bauen sie stetig aus
- Sie akquirieren eigenverantwortlich Neukunden und betreuen diese persönlich und regelmässig
- Sie kalkulieren in Zusammenarbeit mit unserem technischen Vertriebsteam Angebote und steuern den Prozess bis hin zum Vertragsabschluss
- Die Verantwortung für die Projektverfolgung liegt bei Ihnen
- In Zusammenarbeit mit unseren technischen Abteilungen erstellen Sie Machbarkeitsstudien und Verkaufsdokumentationen
- Sie unterstützen unser Vertriebsteam bei Verkaufsverhandlungen und Kundengesprächen
- Sie vertreten das Unternehmen auf Messen
- Sie haben eine Reisebereitschaft von 70-80%

Wir suchen für die Besetzung dieser Stelle eine Person mit folgenden Eigenschaften und Kenntnissen:

- Studium im Maschinenbau, alternativ technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung (Techniker oder Meister)
- Erfahrung (Einsteiger mit hoher technischer Affinität) im technischen Vertrieb in den Bereichen Zerspanungstechnik und CNC-Werkzeugmaschinen
- Gut organisierte, dynamische Arbeitsweise, Durchsetzungsstärke und Selbstbewusstsein
- Kommunikations-, Präsentationsstärke, Kontaktfreudigkeit, gepflegtes Auftreten, schnelle Auffassungsgabe
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und/oder Französisch von Vorteil
- Idealerweise wohnen Sie im Vertriebsgebiet

Es erwartet Sie eine sehr interessante Position in einem innovativen, gut positionierten Traditionsunternehmen. Sie werden von unseren Fachspezialisten bestens eingearbeitet. Übernehmen Sie gerne Verantwortung und lieben Sie kreatives Arbeiten mit Gestaltungsspielraum? Dann sollten Sie sich (bevorzugt per E-Mail <mailto:k.kovacs@imoberdorf.com> und unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin) bewerben. Wir bieten eine leistungsgerechte Vergütung mit variablem und fixem Anteil und stellen Ihnen einen Firmenwagen zur Verfügung.

Frau Kovacs steht Ihnen für weitere Auskünfte gerne auch telefonisch zur Verfügung unter +41 (0)62 388 51 40.

Imoberdorf AG

Werkhofstrasse 5 – CH-4702 Oensingen

Internet: www.imoberdorf.com