

# **imoberdorf ag**

Swiss-made technology

La société Imoberdorf AG est une PME d'envergure internationale, dont le siège social se situe dans l'Espace Mittelland. Nous sommes une entreprise familiale bénéficiant de longue date d'une grande expérience et de compétences dans le développement, la fabrication et la vente dans le monde entier de machines-outils de haute précision flexibles pour l'usinage de précision en pleine matière.

**Afin de renforcer notre équipe technico-commerciale, nous recrutons dans les plus brefs délais un/une:**

## **responsable des ventes secteur à temps plein**

**Secteur de vente Suisse**

**À ce poste, vous êtes responsable des tâches désignées ci-dessous:**

- Vous analysez les potentiels de clientèle qu'offre le secteur de vente et les développez en permanence
- Vous procédez sous votre seule responsabilité à l'acquisition de nouveaux clients, dont vous assurez personnellement et régulièrement le suivi
- Vous calculez les offres en collaboration avec notre équipe technico-commerciale et pilotez le processus jusqu'à la conclusion du contrat
- La responsabilité du suivi de projet vous incombe
- En collaboration avec nos départements techniques, vous élaborez des études de faisabilité et des documentations de vente
- Vous soutenez notre équipe de vente dans le cadre des négociations et entretiens avec les clients
- Vous représentez l'entreprise sur les salons et foires
- Votre disposition à vous déplacer professionnellement est de l'ordre de 70 à 80%

**Pour occuper ce poste, nous recrutons une personne présentant les qualités et connaissances suivantes:**

- Études de construction mécanique, à titre d'alternative études techniques ou formation comparable (technicien ou maître-ouvrier)
- Expérience (débutant disposant d'une forte affinité technique) de la vente technique dans les domaines de la technique d'usinage et des machines-outils CNC
- Méthode de travail bien organisée et dynamique, persévérance et assurance
- Sens de la communication et de la présentation, sens du contact, apparence soignée, vivacité d'esprit
- Français langue maternelle, très bonnes connaissances de la langue allemande, l'anglais est un plus
- Votre lieu de résidence est idéalement dans le secteur de vente

Vous découvrirez un poste intéressant, au sein d'une entreprise de tradition innovante et bénéficiant d'un bon positionnement. Nos spécialistes techniques vous donneront la meilleure formation. Vous aimez assumer des responsabilités et appréciez le travail offrant une marge de manœuvre? Dans ce cas, nous vous invitons à déposer votre candidature (de préférence par e-mail <mailto:k.kovacs@imoberdorf.com> en indiquant votre niveau de prétention en termes de rémunération et la date à laquelle vous seriez disponible). Nous proposons une rémunération juste, avec une part variable et une part fixe, et nous mettons à votre disposition un véhicule de société.

Madame Kovacs se tient également volontiers à votre disposition pour vous fournir des renseignements complémentaires par téléphone au +41 (0)62 388 51 40.

**Imoberdorf AG**

Werkhofstrasse 5 – CH-4702 Oensingen

Internet: [www.imoberdorf.com](http://www.imoberdorf.com)